



## NOTA DE PREMSA

**L'organització ha presentat les seves propostes a Enesa per negociar el Pla d'Assegurances**

### **JARC-COAG demana millores en l'assegurança de fruita seca perquè les cobertures s'ajustin a la realitat de les noves plantacions**

- L'organització adverteix que l'increment del 20% de la prima que ha de pagar el productor és totalment desmesurat en relació amb l'augment dels preus en origen
- Denuncia novament que les cotitzacions a la Llotja de Reus durant el 2015 han estat de mitjana 0,62€ per quilo més baixes que les de Mercamurcia, situació que perjudica els productors catalans i essent la diferència més alta de la història.
- JARC-COAG participa a les Borges Blanques en un seminari sobre assessors del cultiu de l'ametller, en el qual s'analitzen les perspectives de futur dels mercats dels fruits secs i l'evolució dels preus

L'organització agrària **JARC-COAG** ha presentat les seves aportacions al nou **Pla d'Assegurances d'Enesa** per tal de què es **millori la línia d'assegurança de la fruita seca** per la pròxima campanya. L'entitat ha demanat que a les noves plantacions se'ls assigni una **producció assegurada per hectàrea més alta**. En aquest sentit, el **Cap Sectorial de la fruita seca de JARC-COAG, Sisco Esquerda**, assegura que **"cal aplicar una taula de rendiments per aquesta assegurança que s'ajusti a la realitat de les plantacions amb varietats de floració tardana o en regadiu"**. En cas que es produeixi un sinistre no compensa, perquè el rendiment del conreu (la producció per hectàrea) és més alt que el recollit a l'assegurança.

Un altre de les aportacions que s'han fet des de JARC-COAG és que s'ajusti la línia de l'assegurança, de forma que aquesta permeti unes **cobertures atractives que responguin a la realitat de cada explotació** i s'incentivi la contractació. Tot i estar d'acord en què els preus assegurables s'han d'incrementar d'acord amb l'augment de les cotitzacions de mercat, l'increment que es planteja de la prima a pagar pel productor resulta totalment desmesurat, ja que per la pròxima campanya està previst que pugui una mitjana del 20%.

Per augmentar la contractació de l'assegurança, l'entitat proposa que es pugui aplicar una **taula de rendiments que s'ajusti a la realitat de les noves plantacions**, igual que ja es va fer amb la de l'olivera. Segons les dades d'Agroseguro a data de 2014, la superfície assegurada de fruita seca a l'Estat espanyol era de 35.461 hectàrees i 24.9560 tones, xifres que només representen el **6,23% de la superfície conreada i el 9,1% de la producció assegurable**.



### Diferències màximes entre les llotges de Reus i Múrcia

En l'àmbit dels preus, l'organització porta diversos anys denunciant les diferències de cotitzacions que existeixen entre les llotges de Reus i la Lonja Nacional de la Almendra de Mercamúrcia.

Les **cotitzacions a Múrcia durant el 2015 han estat de mitjana 0,62 €/kg de gra més elevades que les de Reus**, essent la diferència més alta de la història. El 2011, la diferència només era de 0,22 cèntims per quilo de gra. Així, el preu mitjà a Reus l'any passat va ser de 7,58 € , mentre que el de Mercamúrcia va arribar als 8,21. Avui dia, la cotització de la varietat d'ametlla Comuna a la Llotja de Reus és de 6,00 €/kg de gra i a la de Mercamúrcia és de 6,53.

Preus mitjans anuals de cotització de l'ametlla Comuna a la Llotja de Reus i la Llotja de Mercamúrcia (en euros per quilo de gra)

Mercat d'origen	2013	2014	2015
Llotja de Reus	<b>5,22</b>	<b>5,93</b>	<b>7,58</b>
Llotja de Mercamúrcia	<b>5,67</b>	<b>6,32</b>	<b>8,21</b>
Diferència	<b>-0,46</b>	<b>-0,38</b>	<b>-0,62</b>

Font: Elaboració serveis tècnics de JARC-COAG a partir de dades de la Lonja de Mercamúrcia i Llotja de Reus

### Seminari d'ametller per assessors del cultiu

D'altra banda, el **tècnic especialitzat en fruita seca de JARC-COAG, Pere Lluís Pié**, ha participat avui dijous en un **seminari d'ametller per a assessors del cultiu** que organitza l'IRTA a les Borges Blanques. Pié ha estat present en la sessió 5, en la qual s'han analitzat les **perspectives de futur, el mercat, els preus i la indústria dels fruits secs**. La taula rodona ha abordat el futur del mercat dels fruits secs i si la indústria està preparada pels nous reptes del sector.

Per a més informació:

- **Sisco Esquerda i Tamarit, Cap Sectorial de la fruita seca de JARC-COAG i vicepresident a Lleida. Tel. 609.85.95.75**

Barcelona, 31 de març de 2016